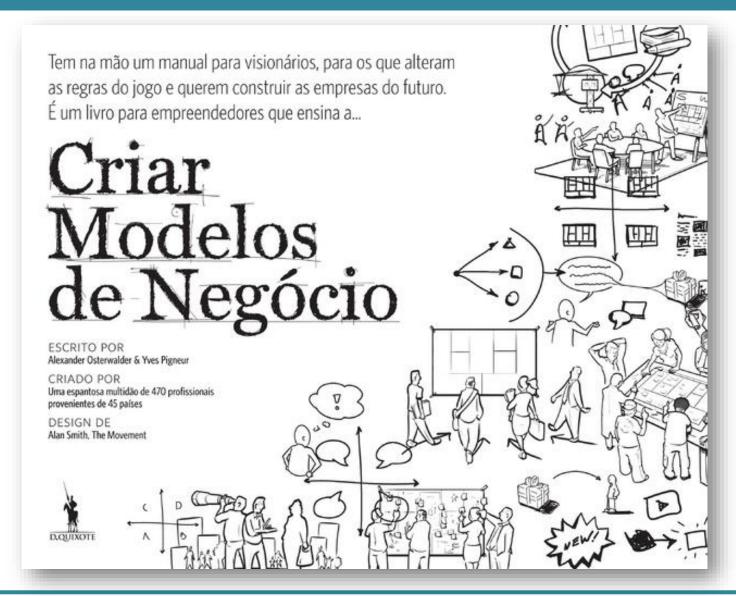


## Bibliografia













# Modelos de Negócio Digitais



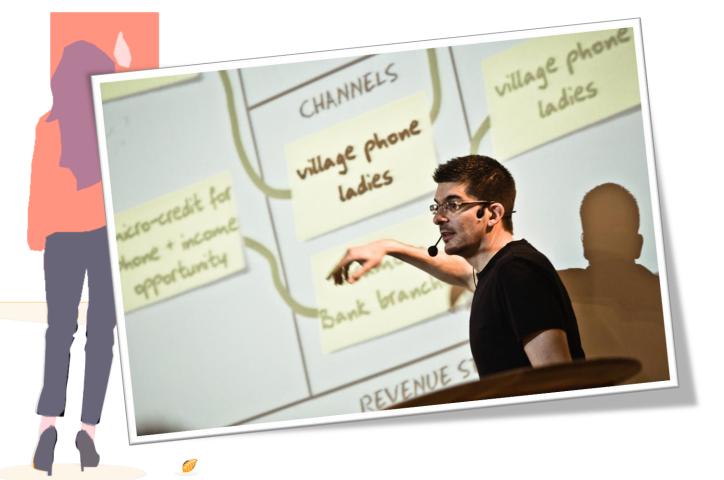


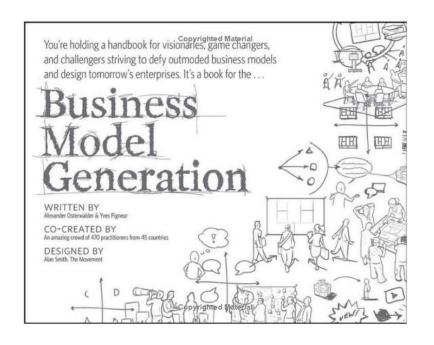


## O que é um Modelo de Negócio?

"Um Modelo de Negócios descreve a lógica de criação, entrega e captação de valor por parte de uma organização."

Alexandre Osterwalder











## O que é um Modelo de Negócio?



Qualquer negócio é um sistema.

Um sistema é a combinação de vários elementos, interconectados, de forma a constituir um todo organizado.

Um negócio é um sistema porque ele é constituído por várias partes ou funções e precisa de todas elas para ser bem-sucedido.

Um modelo é uma descrição de um sistema.









## O que é um Modelo de Negócio?



#### Modelo de Negócio

descreve a lógica de criação do negócio mostra que o raciocínio e a interconexão das partes fazem sentido.

#### O Plano de Negócios

descreve a forma como o negócio será construído, com etapas, prazos, orçamento de custos, receitas etc.









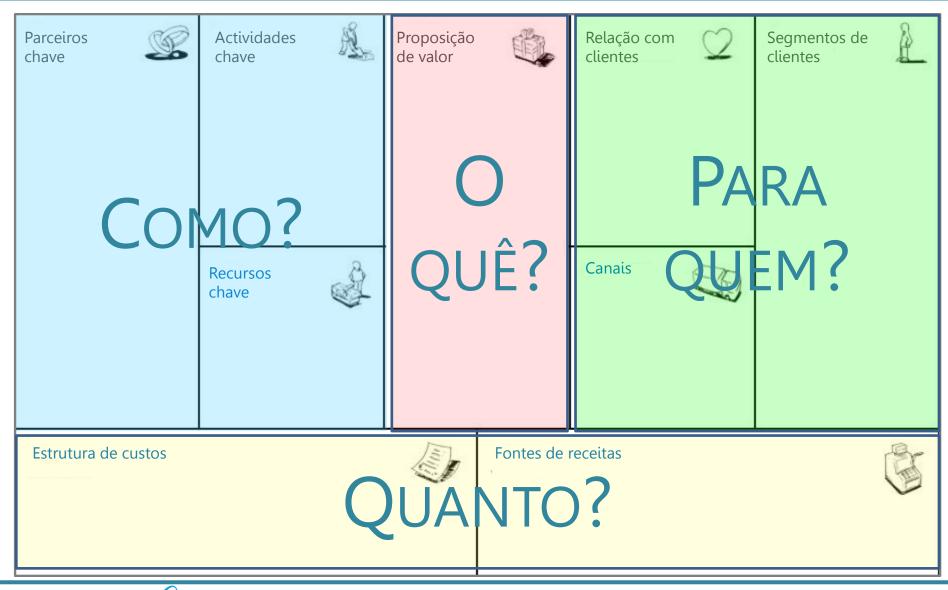


















#### Proposição de valor

#### O que oferecemos que seja único no mercado?



**Valor** = a razão ou o motivo pelo qual pessoas adquirem os nossos produtos e serviços.

- Resolver um problema
- Ultrapassar uma necessidade
- Melhorar uma situação existente.









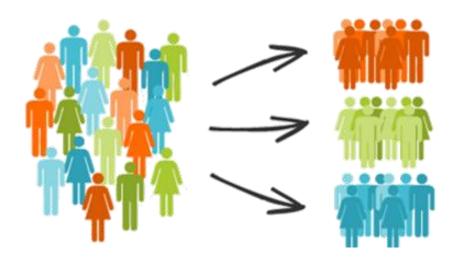
## **Segmentos de Clientes**

#### O que sabemos sobre os nossos Clientes?



- Têm um perfil específico?
- Como eles estão agrupados?
- Onde estão?
- Que necessidades têm em comum?

- Mercado de massas?
- Nichos?
- Heterogéneos?









#### **Segmentos de Clientes**











## **Segmentos de Clientes**





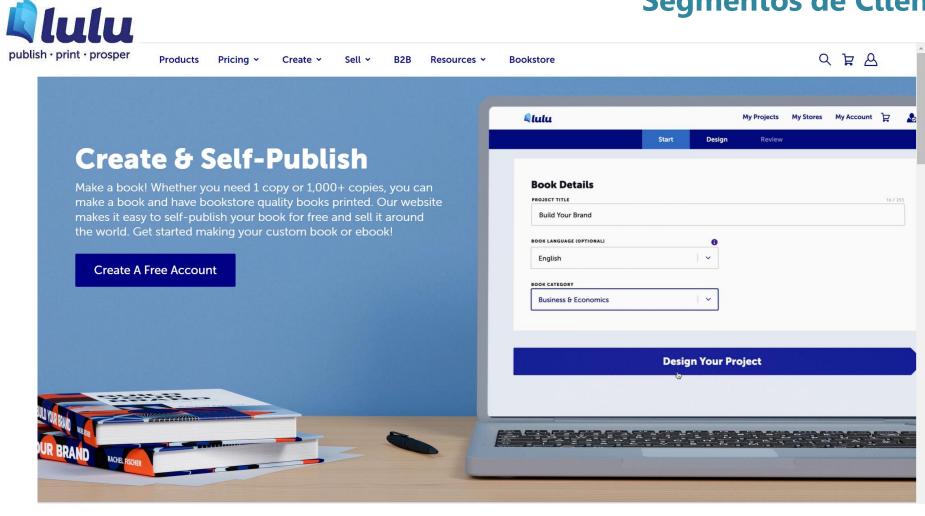






#### **Segmentos de Clientes**











### **Canais de Distribuição**



De que forma nossos produtos ou serviços chegarão até aos clientes?

- Canais próprios
- Distribuidores
- Afiliação
- Físicos
- Virtuais
- Blended









### **Relação com Clientes**



- Nível de conhecimento
- Envolvimento
- Co-criação
- Comunidades
- •









#### **Relação com Clientes**











https://www.youtube.com/shorts/RZtjen8Cyz4?t=13&feature=share









# Fãs de Nutella protestam nas redes sociais sobre mudança da receita

Nutella vai aumentar o nível de açúcar e usar menos cacau para diminuir os custos



A Nutella decidiu fazer uma alteração à sua receita, que a deixou com uma cor mais clara e mais açúcar. No entanto, os fãs do creme de barrar não gostaram e usaram as redes sociais para protestar.

O Centro de Proteção do Consumidor de Hamburgo utilizou o Facebook para denunciar a Ferrero, proprietária da marca, de querer usar menos cacau para diminuir os custos, acusando-a de falta de transparência.

#### **Relação com Clientes**









Relação com Clientes

# EDP apaga mensagem incómoda da sua página no Facebook



------

#### Como passa a EDP a tema central das redes sociais?

Uma crítica negativa à eléctrica nacional impulsionou uma onda de comentários depreciativos a uma acção considerada como "censura" da EDP. A empresa remete esclarecimentos para um recente comentário, em que indica que a sua página de Facebook se rege por um código de conduta semelhante ao da própria rede social.



Diogo Cavaleiro diogocavaleiro@negocios.pt 17 de Outubro de 2011 às 13:26

Tudo parece ter começado com um comentário de Joana Couve Vieira na página de <u>Facebook</u> da <u>EDP</u>. Joana coloca um link na página com a seguinte inscrição: "Eu não pedi um plano nacional de barragens!"

Poucos minutos depois, os administradores da página escrevem que são "obrigados a eliminar o post." A razão era o facto de o comentário da utilizadora não respeitar o seu código de conduta, que rejeita comentários de "spam" e difamações ou injúrias.

É feito um "print screen" ao comentário de Joana, à resposta da EDP e a um novo comentário de Joana e, em poucos momentos, espalha-se a imagem pelas redes sociais.

#### **MAIS LIDAS**



Empresário do Norte compra por mais de 3 milhões o único Mercedes-AMG One a vir para Portugal



Avenue investe 999 nilhões em Portugal

for which











#### Mauro Junior > Bradesco

Banco Bradesco querido Quisto por mim e os meus Tens sua morada paulista Bem na Cidade de Deus

Vejam que bela homenagem O próprio Deus concebeu Para a sua cidade O vosso Banco escolheu

Eu até que me poria Em alta colina à bradar Peito banhado em verdade Bradesco em primeiro lugar

Mas venho por outro motivo O que findou meu sorrir Para por fim ao martírio Um favor vou lhes pedir

Plena falta de cuidado Digna de um jabuti Fazendo compras no mercado O meu cartão eu perdi

Antes que eu passe fome Faço a solicitação Ao meu Banco preferido PRECISO DE OUTRO CARTÃO!

@bradesco





**Bradesco** Mauro querido cliente Pra você ter outro cartão à sua agência deve ir pessoalmente

Mas não será por motivos fúteis Você irá cadastrar uma nova senha E seu cartão chegará em até 7 dias úteis

Agradecemos a sua compreensão E sempre que precisar Pode contar com a nossa colaboração

;-)
Yesterday at 09:17 · Like · 🖒 1,556 people









#### **Receitas-chave**

#### Como e quanto vou receber?

Receitas = quanto e como os clientes pagarão pelo serviço?

- Publicidade
- Licenciamento
- Venda directa
- Subscrição
- Pay per view
- Assinaturas
- Comissões
- .....









#### **Recursos-chave**

#### Recursos = o que é preciso para fazer o negócio funcionar?



- Físicos
- Intelectuais
- Humanos
- Tecnológicos
- Financeiros
- Marca/patente









#### **Actividades-chave**

Actividades = ações importantes para realização do negócio



Tipos	Definição dos tipos
Produção	A principal atividade do negócio é produzir alguma coisa
Resolução de Problemas	O foco é resolver problemas dos clientes
Plataforma	Quando o negócio cria solução para hospedar atividades dos clientes.







#### **Parcerias**

#### Aliados para otimizar e reduzir riscos do negócio



- Produtores
- Fornecedores
- Intermediários
- Afiliados
- Concorrentes...
- •







#### **Estrutura de Custos**

Estrutura de custos = todos os custos envolvidos

para operacionalização do negócio

14092-69 1445-65 1008-15 1008-
100 mu.s 100.14 100.25

Tipos	Definição dos tipos
Foco em custos reduzidos	Quando são eliminados os recursos e serviços para gastar menos e, na maioria das vezes, vender mais barato
Foco no valor (luxo, exclusividade, conforto)	Foco na experiência, nas marcas famosas, na personalização de produtos. O valor está mais no intangível.
Foco em custos fixos	Quando o negócio depende de recursos especializados para produzir ou prestar serviços
Foco na escala de vendas	O custo do produto é alto e requer que se venda muito para se obter lucro.
Foco em grandes clientes	O negócio atende grandes empresas ou governos
Foco em diversidade de produtos	Grande quantidade de produtos e serviços para somar os ganhos

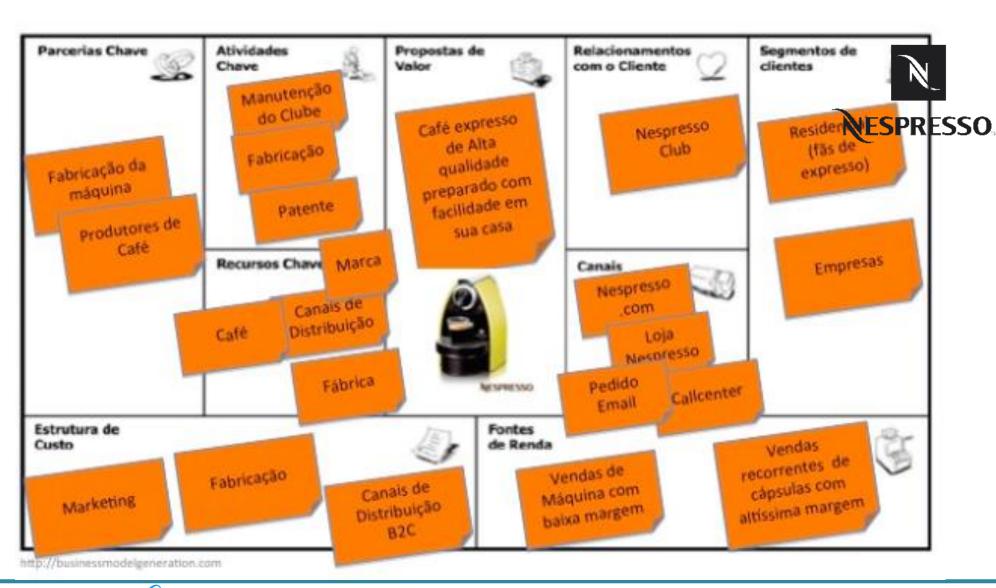










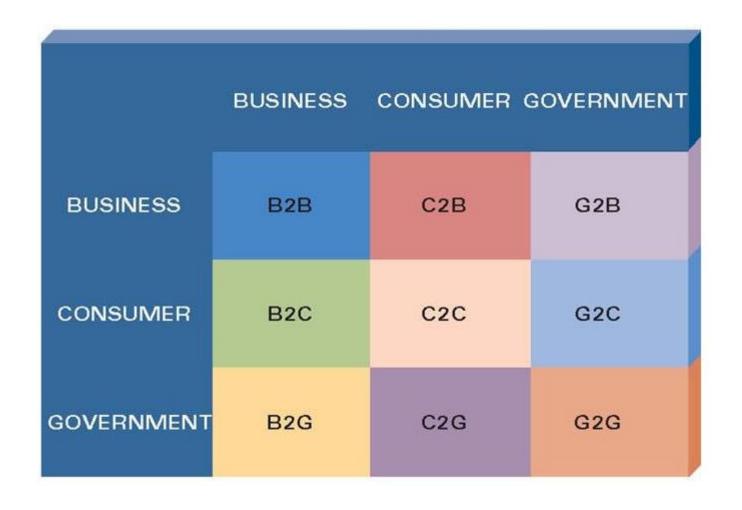








# Tipologias de Modelos de Negócio





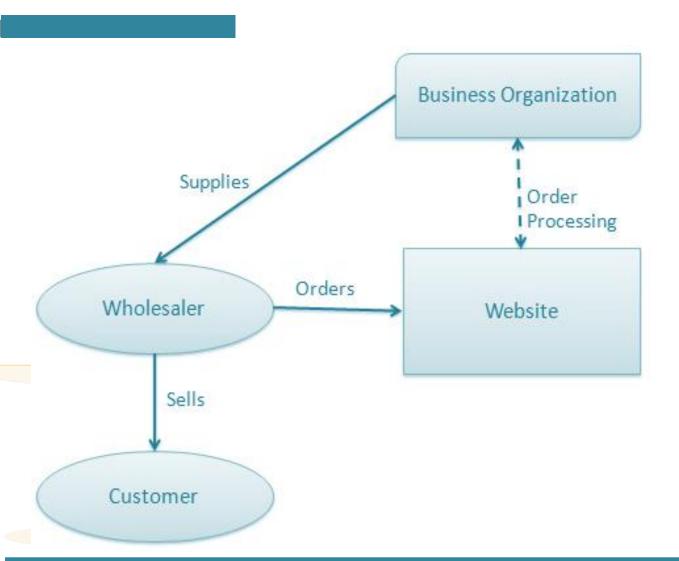








## Modelos de Negócio B<sub>2</sub>B



#### **Business - to - Business**

Website following B2B business model sells its product to an intermediate buyer who then sells the product to the final customer.

As an example, a wholesaler places an order from a company's website and after receiving the consignment, sells the end product to final customer who comes to buy the product at wholesaler's retail outlet.

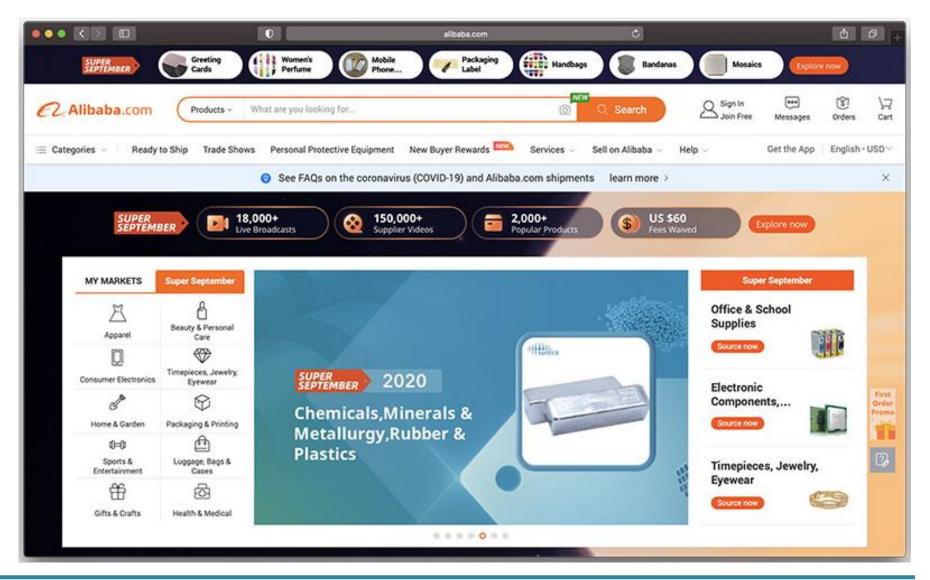






# Modelos de Negócio B2B



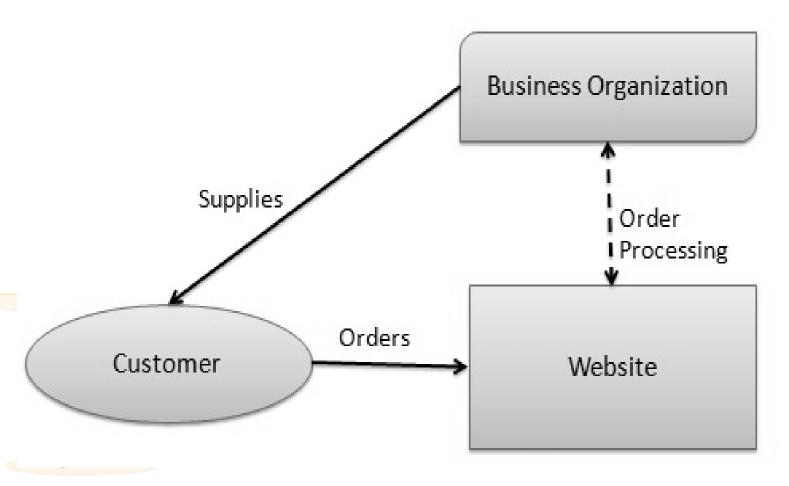








## Modelos de Negócio B<sub>2</sub>C



#### **Business - to - Consumer**

Website following B2C business model sells its product directly to a customer. A customer can view products shown on the website of business organization.

The customer can choose a product and order the same. Website will send a notification to the business organization via email and organization will dispatch the product/goods to the customer.







## Modelos de Negócio B<sub>2</sub>C



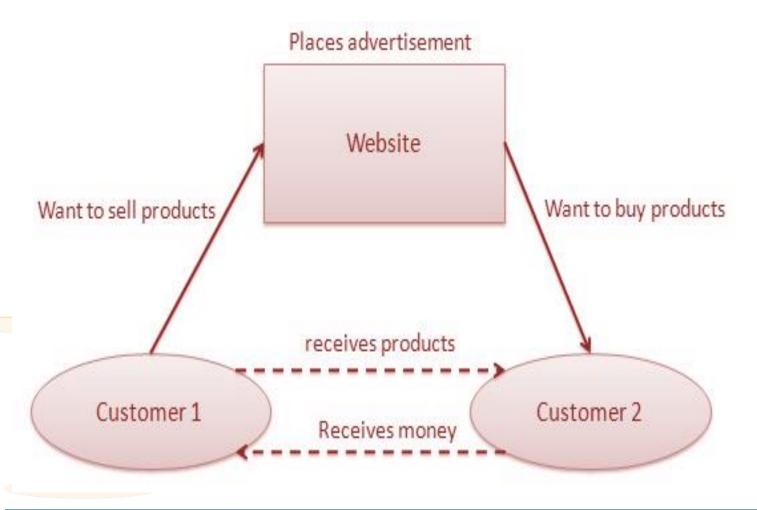








## Modelos de Negócio C2C



#### **Consumer - to - Consumer**

Website following C2C business model helps consumer to sell their assets like residential property, cars, motorcycles etc. or rent a room by publishing their information on the website.

Website may or may not charge the consumer for its services. Another consumer may opt to buy the product of the first customer by viewing the post/advertisement on the website.

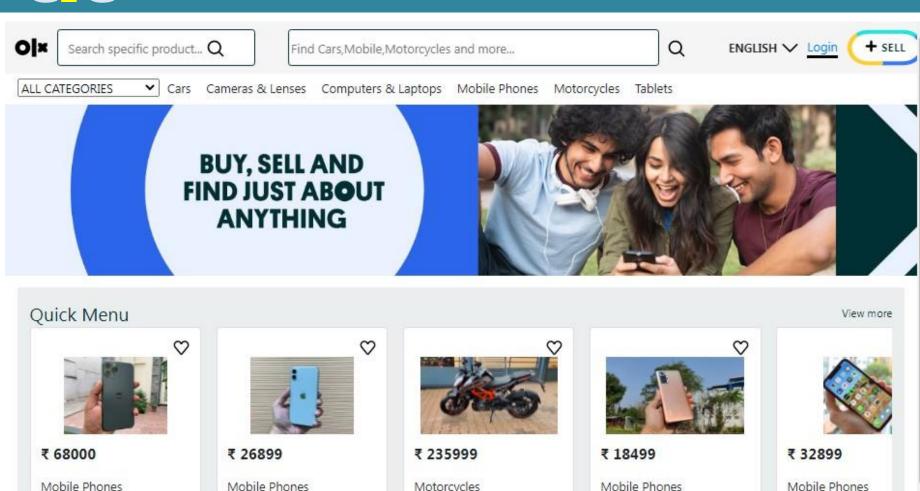






## Modelos de Negócio C2C











Iphone 11 pro 128gb

Mon Oct 04 2021

Motorcycles Duke 250 7000km

Mobile Phones

Mon Oct 11 2021

iphone 11 64 gb

Mon Oct 11 2021

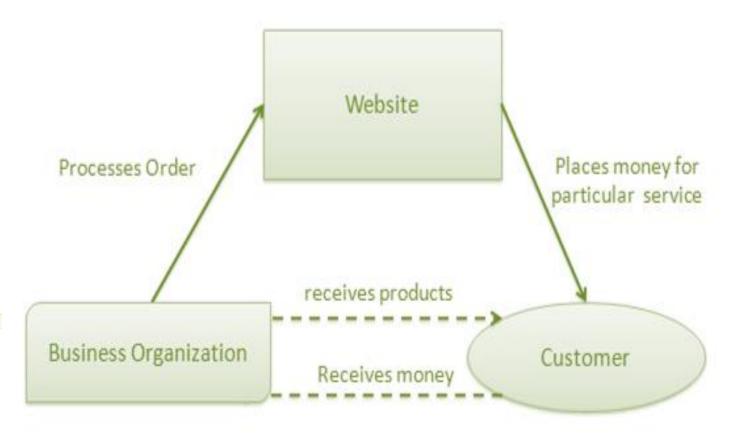
Mobile Phones Redmi note 10 pro max 128 gb

Mon Oct 11 2021

Mobile Phones iphone 11 256gb

Mon Oi

## Modelos de Negócio C2B



#### **Consumer - to - Business**

Consumer approaches website showing multiple business organizations for a particular service. Consumer places an estimate of amount he/she wants to spend for a particular service.

For example, comparison of interest rates of personal loan/ car loan provided by various banks via website. Business organization who fulfills the consumer's requirement within specified budget approaches the customer and provides its services.







# Modelos de Negócio C2B











## Modelos de Negócio B2**G**





#### **Business - to - Government**

B2G model is a variant of B2B model. Such websites are used by government to trade and exchange information with various business organizations. Such websites are accredited by the government and provide a medium to businesses to submit application forms to the government.

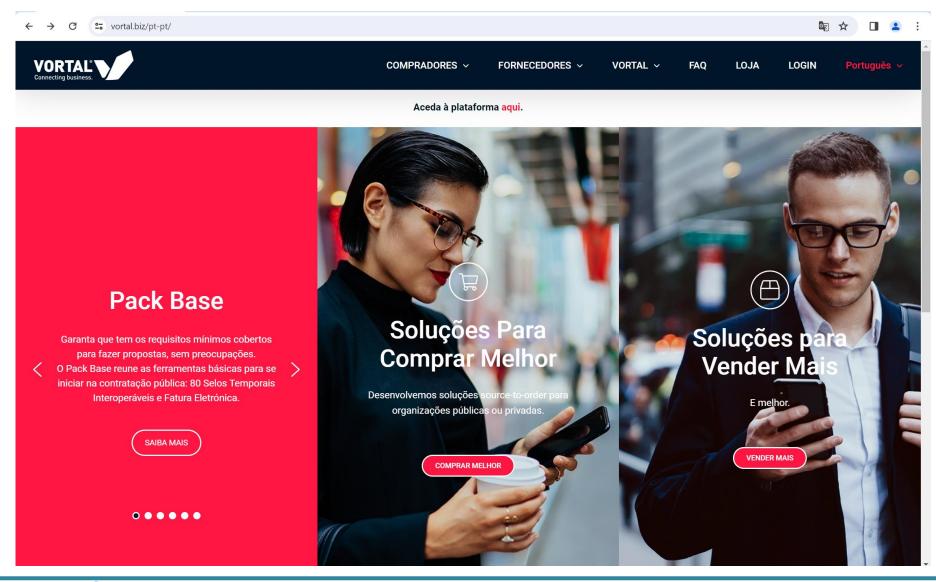






## Modelos de Negócio B2G











# Modelos de Negócio **G**2





#### **Government - to - Business**

Government uses B2G model website to approach business organizations.

Such websites support auctions, tenders and application submission functionalities.







# Modelos de Negócio G2B



Ru	Modelo 1 <b>R</b> EQUERIMENTO PARA REGISTO POR TRANSCRIÇÃO <sup>1</sup>
Direcção Geral dos Registos e do Notariado www.dgrn.mj.pt	Conservatória do Registo Comercial de
(A preencher pelos s	erviços)
Apresentação N.º: Data: Emolumentos:	
A - ENTIDADE (PRE	ENCHIMENTO OBRIGATÓRIO)
N.º Matrícula	
Firma/Denominação:	
	(PREENCHIMENTO OBRIGATÓRIO)
	nação:
Residência/Domicilio	
N.º de Identificação:	Codigo Postal
Telefone:	Telemóvel:e-mail:@
NIB (facultativo):	
C - FACTOS A REG	ISTAR (PREENCHIMENTO OBRIGATÓRIO)
N.º ORDEM FACTO	

Mod. 1 - Pág.







Registo  a Conservatória do Registo
também disponível online em
Requerimento de Registo Automóvel im,justica.gov.pt
A preencher pelos serviços
Apr. n.° RERN
Data:
Emolumento agravado
Despacho:
Q1 - Veículo
Matrícula Marca Quota parte
Quadro n.° Quadro n.°
Q2 – Ato(s) de registo requerido(s) - (Indicar)
Registo inicial de propriedade
Declaração para registo de propriedade (contrato verbal de compra e venda) Rent-a-car:
Reserva de propriedade Sim Quantia ↓ € Cláusula penal
Outras causas de aquisição de propriedade (contrato escrito, sucessão por morte, venda judicial) Indicar:
Locação Financeira - Data de início: / / / Data de fim: / / /
Hipoteca Penhora Arresto Quantia     €
Tribunal:
Conversão de arresto em penhora Conversão de registo N.º de ordem:
Apreensão Ação Data: / / / / Tribunal:
Usufruto Outro:
Extinção de registo - Qual N.º de ordem: Data: / / / /
Mudança de residência ou sede Alteração de nome ou firma
Nome ou firma anterior:
Pedido de 2.ª via do certificado de matrícula Destruição Extravio
Q3 - Sujeito activo (comprador/adquirente/requerente/exequente/locador)
Nome/Firma/Denominação
NIF/NIPC: Residência/Sede
C/F D
Código Postal   -   Localidade Menor   N.º de identificação:   E-mail (opcional)
Bi Cartão de Cidadão Cédula profissional Outro:
Q4 - Sujeito Passivo (vendedor/transmitente/requerido/executado)
Nome/Firma/Denominação
NIF/NIPC: Residência/Sede
Código Postal - Localidade Menor
N.º de identificação: E-mail (opcional)
Bi Cartão de Cidadão Cédula profissional Outro:
Q5 - Outro Interveniente (locatário, usufrutuário, outro)
Nome/Firma/Denominação

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Este requerimento não tem de ser preenchido e apresentado na conservatória do registo comercial se o pedido de registo for efectuado por forma verbal, presencialmente, por pessoa com legitimidade para o efeito.

## Modelos de Negócio G2C





#### **Government - to - Citizen**

Government uses G2C model website to approach citizen in general. Such websites support auctions of vehicles, machinery or any other material.

Such website also provides services like registration for birth, marriage or death certificates. Main objectives of G2C website are to reduce average time for fulfilling people requests for various government services.







## Modelos de Negócio G2C

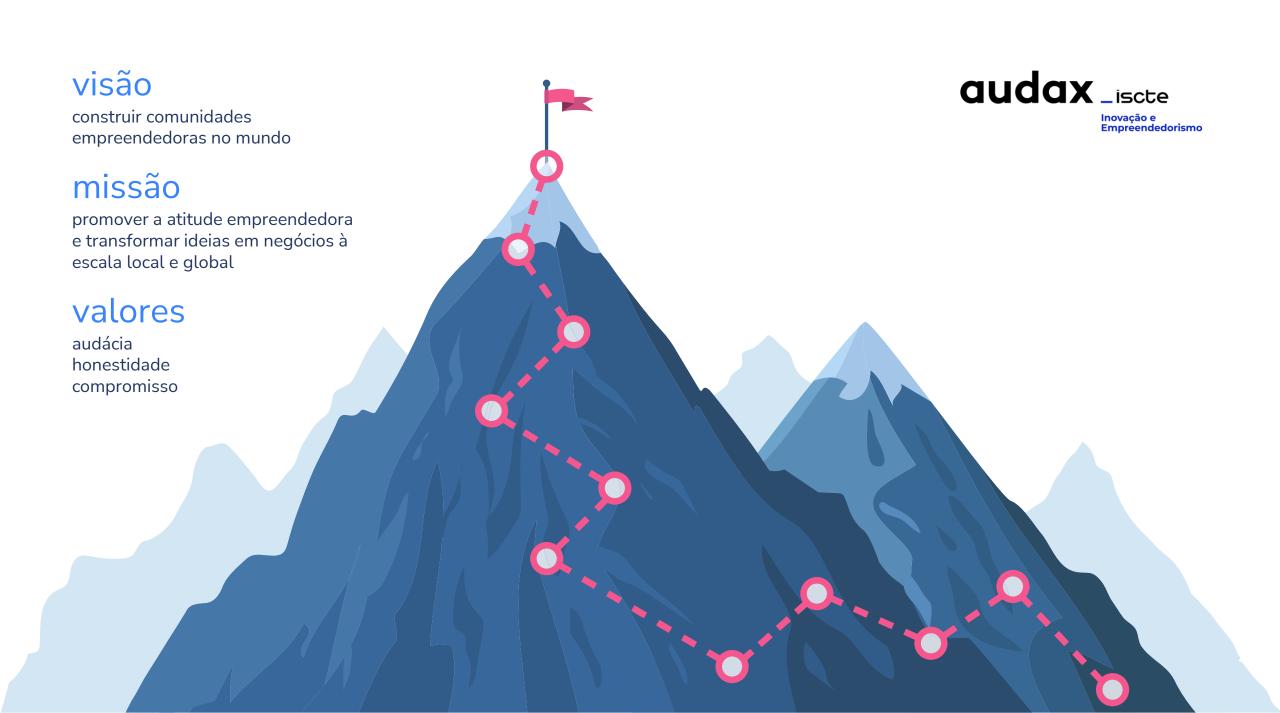














# OBRIGADO

audax.iscte-iul.pt

número: 215925735

Email:audax@iscte-iul.pt





